

Leiter Akquisition Brandenburg (M/W/D), Standort Berlin

| Über uns

Die international tätige PNE-Gruppe mit den Marken PNE und WKN ist eines der erfahrensten Projektentwicklungsunternehmen von Windparks an Land und auf See. Auf dieser erfolgreichen Basis entwickelt sie sich weiter zu einem „Clean Energy Solutions Provider“, einem Anbieter von Lösungen für saubere Energie. Neben der Windenergie werden zukünftig Photovoltaik, Speicherung und die Power-to-Gas-Technologie mit einem Schwerpunkt bei Wasserstoff Teil unseres Angebotes sein.

Zur Verstärkung unseres weiter wachsenden Geschäftsbereiches Projektentwicklung Deutschland Onshore suchen wir für unsere Niederlassung in Berlin einen engagierten Mitarbeiter in der Funktion als Leiter Akquisition (m/w/d) für den Raum Berlin/Brandenburg sowie Sachsen-Anhalt.

| Ihre Aufgaben

Ihr Aufgabengebiet ist die Führung eines kleinen wachsenden Teams aus Akquisiteuren sowie auch die eigene Akquisition geeigneter Flächen zur Errichtung und Betrieb von Windenergieanlagen. Sie werden hauptsächlich in Berlin, Brandenburg sowie in Sachsen-Anhalt für uns tätig sein. Ihr Aufgabengebiet umfasst unter anderem folgende Tätigkeiten:

- Kontaktaufbau und Verhandlung mit Grundeigentümern, Pächtern und Gemeindevertretern
- Aufbau eines persönlichen Netzwerkes zu Entscheidungsträgern in Politik und Verwaltung
- Führen von Vertragsverhandlungen bis zur Unterschriftsreife
- Vorstellen der Windparkplanung bei Versammlungen vor Ort mit Grundeigentümern, Behörden, Gemeinden und Kommunen

In dieser verantwortungsvollen Position sind Sie das Bindeglied zur Projektentwicklung, stehen im direkten Kontakt zu dem jeweiligen Regionsmanager, stimmen mit ihm die notwendigen Schritte ab und tauschen sich regelmäßig und zeitnah über einzelne Projekte aus. Vom Regionsmanager erhalten Sie regelmäßig und den Erfordernissen entsprechend fachkundige Unterstützung.

Idealerweise verfügen Sie bereits über Berufserfahrung in einer vergleichbaren Position, kennen sich z.B. mit den regionalplanerischen und bauleitplanerischen Rahmenbedingungen aus und auch Begrifflichkeiten aus dem Grundstücksrecht, wie Dienstbarkeiten und Baulasten sind Ihnen vertraut. Mit Ihrer Wortwahl können Sie sich sowohl gegenüber Grundstückseigentümern als auch Lokalpolitikern und Behördenmitarbeitern angemessen ausdrücken und überzeugen. Sicheres und seriöses Auftreten, Verhandlungsgeschick sowie ein gutes Gespür für Ihre Gesprächspartner sind unabdingbar für diese Position. Ihre Fähigkeit, Netzwerke aufzubauen und zu pflegen haben Sie bereits anderweitig unter Beweis gestellt. Sie arbeiten gerne selbstständig und ergebnisorientiert. Führerschein Klasse 3 (B) setzen wir voraus.

Wenn Sie Wert auf ein führendes und weiterwachsendes Unternehmen legen, welches Ihnen viel Freiraum und die Chance auf persönliche Weiterentwicklung bietet, möchten wir Sie gerne kennenlernen.

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung.

